



Kraków , 09.02.2023

Explorate Sp. z o.o.
Zygmunta Starego
1C 30-178 Kraków

Referencje

Explorate Sp. z o.o. uprzejmie informuje o podjętej współpracy z firmą Sales Agency Sp. z o.o. z siedzibą w: Wrocław (53-608), ul. Robotnicza 42A.

Współpraca rozpoczęła się 01.07.2022 jako roczny projekt komercjalizacji rozwiązań przemysłowych z zastosowaniem rozszerzonej rzeczywistości. Projekt dotyczył outsourcingu sprzedaży na poziomie 2, a w szczególności takich zagadnień jak:

1. Analiza rynku pod kątem grupy docelowej i kluczowych korzyści z zastosowania oferowanych systemów
2. Przygotowanie, testowanie i wprowadzenie finalnego modelu sprzedaży systemów z proszczerzoną rzeczywistością
3. Wdrożenie systemu CRM Pipedrive zgodnie z przygotowanym systemem sprzedażowym
4. Aktywne pozyskiwanie klientów z grupy docelowej
5. Prowadzenie spotkań biznesowych, prezentacji produktu, audytu potencjału u klientów przemysłowych
6. Praca w tygodniowych sprintach, z regularnym feedbackiem z rynku
7. Wsparcie merytoryczne oraz doradztwo w zakresie kierunku rozwoju biznesu

Firma Sales Agency wyróżnia się wielkim profesjonalizmem. To grupa młodych i ambitnych osób, z doświadczeniem w sprzedaży produktów technologicznych. W swojej pracy oprócz dostarczania dobrej jakości projektów wykazują się dojrzałą analizą biznesową co niejednokrotnie wyznaczało kierunek naszego rozwoju.

Pewną jakość usługi zapewnia Manager projektu, który swoim doświadczeniem prowadził działania sprzedażowe wykonywane przez dedykowanego handlowca. Pracownicy przedsiębiorstwa troszczą się o najlepszy standard działania i potrafią słuchać co jest jednym z ich głównych atutów.

Wyróżnikiem jest imponująca baza wiedzy na temat sprzedaży B2B oraz nowoczesnych metod sprzedaży. Wdrożony pod nasze wymagania system Pipedrive doskonale sprawdził się do zarządzania projektami przemysłowymi, automatyzacją pracy handlowej oraz budową usystematyzowanej bazy danych. W 3 krokach otrzymaliśmy system dzięki, któremu zyskujemy kontrolę nad lejkiem sprzedaży i nie tracimy czasu na zbędne działania. Teraz jestem pewny, że nie umknie mi żadna szansa sprzedaży.